

Die Bejo Samen GmbH gehört zum weltweit agierenden Unternehmen Bejo Zaden B.V. in den Niederlanden. Wir sind spezialisiert auf Züchtung, Produktion und Verkauf von Saatgut für Freilandgemüse. In der Branche ist Bejo für seine Stärken in Produktqualität, Ausrichtung auf Innovation und Forschung sowie engagierte und motivierte Mitarbeiter bekannt. Diese Eigenschaften haben uns zu einem der Marktführer in der Saatgutbranche gemacht.

Da wir unsere Aktivitäten intensivieren möchten, suchen wir für sofort **zwei** vertriebs- und produkterfahrene

REGIONALE ANSPRECHPARTNER IM AUSSENDIENST (m/w/d)

für Niedersachsen und Nordrhein-Westfalen
Bayern und das südöstliche Baden-Württemberg

WAS SIE ERWARTET

- Sie sind Ansprechpartner für bestehende und potentielle Kunden
- Ein vielseitiger Aufgabenbereich mit Beratung und Verkauf unserer Produkte an Anbauer, Jungpflanzen-lieferanten, Industrie und Samenfachhändler, sowie Anlegen und Auswerten eigener Sortenversuche
- Eine umfassende Einarbeitung ins Freilandgemüse durch Kontakte mit dem Kollegenteam und mit unseren Züchtern in den Niederlanden
- Ausbau der Kontakte in unseren Tätigkeitsfeldern - Schwerpunkte hierbei sind: Möhren, Zwiebeln, Spargel, Salat und Bio-Saatgut
- Unterstützung und Einarbeitung durch ein hilfsbereites, pragmatisches und praxisorientiertes Kollegenteam
- Arbeiten in einem international orientierten, stetig wachsenden Unternehmen, in dem an aktuellen Themen, wie z.B. gesunder und nachhaltiger Ernährung der Bevölkerung in der Zukunft, gearbeitet wird

WAS WIR ERWARTEN

- Abgeschlossenes Studium des Gartenbaus oder der Agrarwissenschaft (Dipl.-Ing./Bachelor/Master) und praktisches Wissen im Gemüsebau
- Kontaktfreudigkeit, gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Flexibilität, Eigeninitiative, leistungs- und ergebnisorientiertes sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigenständige Organisation und Durchführung von Sortenversuchen
- Erfahrung und Kenntnisse für das Halten von Vorträgen
- Gute Englisch- und Microsoft Office-Kenntnisse (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Wohnort in einem der genannten Bundesländer oder Umzugsbereitschaft

WIR BIETEN

Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet sowohl in kommerzieller als auch in technischer Hinsicht. Dabei arbeiten Sie mit einem erfahrenen Team in einer informellen Umgebung zusammen. Neben einer attraktiven Vergütung wird ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, zur Verfügung gestellt.

Bereit für eine neue Herausforderung?

IHRE BEWERBUNG UND FRAGEN

Ihre ausführliche Bewerbung mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin erbitten wir schriftlich per E-Mail an pieter.gabriels@bejosamen.de oder an die untenstehende Adresse. Eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen sichern wir selbstverständlich zu. Für Fragen steht Ihnen Herr Pieter Gabriëls (Geschäftsführer) gerne zur Verfügung.

KONTAKT

Pieter Gabriëls (Geschäftsführer) | M +49 173 2862440
Bejo Samen GmbH | Danziger Straße 29 | 47665 Sonsbeck

